

Putzmeister

#93 | MAI | 2023

P M

POST



HIGH- LIGHTS



LE MONDE PUTZMEISTER

- # Bauma 2022 : un succès pour Putzmeister >>
- # iONTRON Customer Council >>
- # ITAS-Cas d.o.o. devient Putzmeister d.o.o. >>
- # Putzmeister dans la peau >>
- # Une rencontre internationale des distributeurs 2023 réussie chez Putzmeister India >>
- # Le « M. Putzmeister » australien, part à la retraite >>



ACTUALITÉS PRODUIT

- # Putzmeister Industrial Technology reçoit une grosse commande de Wien Energie pour de nouvelles lignes de pompes >>
- # La construction d'éléments préfabriqués repensée >>
- # Putzmeister et SANY : ensemble pour un avenir durable >>
- # MY Putzmeister – Entrez dans le monde numérique premium de Putzmeister >>



Putzmeister

SUIVEZ-NOUS :





Putzmeister



HOME

LE MONDE PUTZMEISTER



BAUMA 2022 : UN SUCCÈS POUR PUTZMEISTER



Des clients australiens avec des collaborateurs Putzmeister Oceania : « C'est agréable de faire partie de la famille Putzmeister »

Cette fois-ci, la présence de Putzmeister au salon bauma 2022 était placée sous la devise « **Today, Tomorrow and into the Future** », afin de montrer à nos clients que Putzmeister se préoccupe déjà de l'avenir en développant des solutions.

Putzmeister a exposé au total 26 machines des Business Units Concrete (CT) et Mortar Technology (MT) dans et autour du hall B6 ainsi que sur le terrain extérieur (Sany CT)

sur une surface de plus de 3000 m².

Les retours sur le stand, et sur les produits et prestations de services présentés ont été très positifs.

160 collaborateurs Putzmeister d'Aichtal et des différentes filiales ainsi que 190 distributeurs de tous les pays du monde étaient prêts à discuter avec les prospects et les clients. >>





Putzmeister



HOME

LE MONDE PUTZMEISTER



Notre imprimante 3D mobile Karlos et notre nouveau système de commande Ergonic 3 ont suscité un vif intérêt.

Le secteur SAB (Special Application Business) a présenté les différentes solutions Putzmeister pour les usines de préfabrication sous forme d'animations et de présentations directement sur le stand du salon, et lors d'une intervention très fréquentée au centre de conférence.



Des clients coréens avec le service commercial coréen : « Nous sommes ravis d'être au salon Bauma et de découvrir toutes les innovations de Putzmeister »

Pour la première fois, Putzmeister a proposé une visite virtuelle du stand aux personnes intéressées qui n'ont pas pu se rendre à Bauma. Vous pouvez y accéder en cliquant sur le lien ci-dessous.

La vidéo, spécialement créée pour Bauma, présentée toutes les heures en allemand et

en anglais, a également rencontré un grand succès auprès de nos visiteurs.



La traditionnelle Elephant Night, un événement pour nos clients dans l'Allianz-arena de Munich avec musique, restauration et visites guidées du stade, a également fait carton plein avec 900 visiteurs.

En tout, les quatre visites guidées de l'usine d'Aichtal avec des clients d'Amérique du Sud, d'Afrique, d'Asie, d'Australie et des États-Unis ont été un autre point fort.



Client suédois : « J'ai fait le voyage exprès depuis la Suède pour découvrir les impressionnantes nouveautés de Putzmeister sur son stand. »

En résumé, Putzmeister a une fois de plus défini de nouvelles normes et démontré que nous sommes numéro 1 dans notre secteur.

BAUMA 2022:

495 000 visiteurs issus de 200 pays

32 000 exposants de 60 pays



VIDÉO PUTZMEISTER AU BAUMA



STREAMING PUTZMEISTER EN DIRECT DE BAUMA

Follow Putzmeister.

Today. Tomorrow. Into the Future.



Putzmeister



HOME

LE MONDE PUTZMEISTER



iONTRON CUSTOMER COUNCIL

Les 2 et 3 mars, l'iONTRON Customer Council s'est déroulé au siège de Putzmeister, à Aichtal. Il s'agit d'un événement régulier au cours duquel des experts et des clients de différents marchés sont étroitement impliqués dans le processus de développement de futurs produits. L'objectif est d'obtenir un retour d'information sur les produits existants et de fournir aux clients des renseignements de première main sur les nouveaux produits. Cette année, 20 clients venus de Suède, Norvège, Finlande, Belgique et des Pays-Bas se sont déplacés pour participer au développement continu de la famille de produits iONTRON, en collaboration avec l'équipe Putzmeister.

Au cours de ces deux jours consacrés au Customer Council, nos clients ont pu tester des produits existants et des prototypes. Les défis que représentent l'absence d'infrastructure de charge ont été abordés et l'environnement du marché ainsi que les évolutions réglementaires analysés. De futures idées de produits ont également été examinées.

Putzmeister remercie ses clients et partenaires pour leur collaboration intense et basée sur la confiance lors du iONTRON Customer Council. La demande de produits électrifiés pour la manutention et le transport du béton continue de croître. Putzmeister continuera à travailler en étroite collaboration avec ses clients pour répondre à leurs besoins et fournir des solutions innovantes.

En tant que constructeur d'engins de chantier, nous sommes conscients que l'industrie du bâtiment est responsable de presque 30 % des émissions de CO₂ dans le monde. C'est pourquoi, chez Putzmeister, la durabilité est le thème central de notre stratégie d'innovation.

Avec la pompe à béton automotrice hybride iONTRON, la pompe à béton stationnaire électrique ainsi que le camion-malaxeur entièrement électrique iONTRON, notre entreprise contribue de manière décisive à la réduction des émissions de CO₂ sur les chantiers.

La durabilité et la protection de l'environnement sont des facteurs de plus en plus importants, qui prennent de l'ampleur dans le secteur de la construction. Voilà de bonnes raisons pour nous de continuer à innover.



iONTRON



PLUS D'INFORMATION



ITAS-CAS D.O.O. DEVIENT PUTZMEISTER D.O.O.

Nous sommes heureux d'accueillir, depuis début septembre, un nouveau membre au sein du groupe Putzmeister : la société ITAS-Cas d.o.o. en Slovénie, fournisseur de longue date dans le secteur des camions-malaxeurs, fera bientôt partie du groupe Putzmeister en tant que Putzmeister d.o.o.



Fondée en 1992, l'entreprise s'est forgée une solide réputation et a créé une marque forte dans le secteur des camions-malaxeurs au cours des dernières décennies. Depuis lors, ITAS est synonyme d'orientation client, de qualité, de sécurité et de tarifs compétitifs. Cet héritage sera repris par Putzmeister et l'équipe entrera dans la famille Putzmeister.

Stefan Fritz a repris la direction de Putzmeister d.o.o.

Dès 2012, l'acquisition d'Intermix GmbH a constitué un premier pas vers une gamme de produits plus complète du groupe Putzmeister. L'offre de produits, qui comprenait jusqu'à présent des pompes à béton pour le traitement du béton, a pu être complétée par des machines pour le transport du béton sur le chantier.

Nous poursuivons maintenant notre avancée sur ce chemin avec l'acquisition de la société ITAS. ITAS développe, fabrique et fournit des carrosseries de camions-malaxeurs et des composants pour Intermix GmbH depuis 1995.

Avec notre camion-malaxeur électrique iONTRON, nous allons continuer à nous démarquer, à contribuer de manière décisive à la durabilité, et à étendre et renforcer notre position sur le marché des camions-malaxeurs.





PUTZMEISTER INDUSTRIAL TECHNOLOGY REÇOIT UNE GROSSE COMMANDE DE WIEN ENERGIE POUR DE NOUVELLES LIGNES DE POMPES

L'usine de Simmeringer Haide de Wien Energie

Co-incinération des boues d'épuration : au total, quatre nouvelles lignes de pompes sont livrées pour ce projet afin de remplacer une ancienne installation, ainsi que deux silos et deux trémies de réception.

L'histoire à succès de cette collaboration a commencé en 1987. À cette époque encore sous le nom d'EBS Wien puis de Fernwärme Wien, la première ligne de pompes a été mise en service par Putzmeister.

Cette installation a d'abord fonctionné sans problème, de sorte que d'autres commandes ont suivi dès 1989. Mais avec le temps, des problèmes sont survenus avec l'exploitation des machines Putzmeister. Pour les extensions suivantes de l'installation, Wien Energie a utilisé des pompes avec vanne à clapet de notre concurrent. Cependant, des dysfonctionnements fréquents sont survenus à cause des tailles de passage généralement plus

faibles sur ces pompes pour les impuretés, telles que les pierres, les morceaux de bois, le métal, etc.

Grâce au développement continu de Putzmeister, la technique des tubes en S a été optimisée dans nos pompes KOS actuelles de sorte à créer, entre autres, un véritable avantage concurrentiel dans le traitement des boues d'épuration. Wien Energie a pu proposer une solution capable de tolérer des corps étrangers beaucoup plus gros et de proposer une durée de vie nettement plus longue. Désormais, la technique des tubes en S s'est définitivement imposée chez Wien Energie depuis bientôt 20 ans. Étant donné que cette technique est également utilisée avec grand succès dans de nombreuses installations de référence, notre client a pu se laisser convaincre que nos pompes KOS présentent une tolérance aux corps étrangers et des avantages imbattables en termes de disponibilité par rapport à la technologie des pompes avec vannes à clapet. >>



Putzmeister

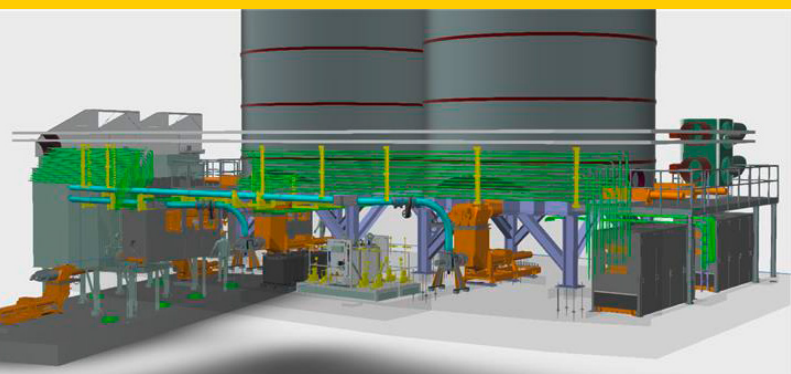


HOME

ACTUALITÉS PRODUIT



Une pompe Putzmeister pour liquide épais de 1987



Les nouvelles lignes de pompes avec trémie de réception et silo (image du modèle)

La modification la plus significative entre l'ancienne ligne de pompes et la nouvelle est l'équipement avec une trémie de réception et un silo par ligne de pompes. L'un des avantages pour la société d'exploitation est qu'un processus de combustion continu peut se dérouler en toute fiabilité. Cela permet des capacités de stockage grâce auxquelles l'exploitant peut amortir aussi bien les périodes d'affluence que celles pendant lesquelles aucune boue d'épuration n'est approvisionnée, par exemple les jours fériés. Ce qui signifie des avantages en termes de coûts grâce à une utilisation constante de l'énergie.

Putzmeister se félicite de fournir cette nouvelle installation, qui représente un élément important de l'économie circulaire pour Wien Energie et apporte une valeur ajoutée cruciale pour l'ensemble du processus de maintenance et ce, de la livraison à la combustion.



PLUS D'INFORMATION



HOME

LE MONDE PUTZMEISTER

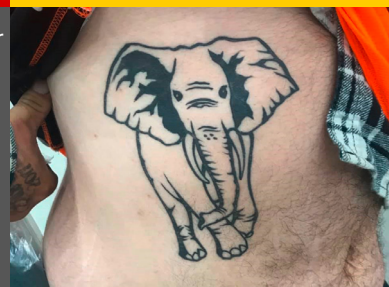
PUTZMEISTER DANS LA PEAU

La marque Putzmeister est très appréciée par de nombreux clients et a une communauté de fans fidèle. Apparemment, certains clients de Putzmeister sont tellement enthousiastes qu'ils expriment leur estime pour la marque de manière très particulière. Ils ont littéralement Putzmeister dans la peau. En effet, certains adeptes ont immortalisé le logo Putzmeister sur leur peau sous forme de tatouage, signe durable de leur attachement. Un exemple frappant qui montre que Putzmeister fournit non seulement des performances techniques de haute qualité, mais peut également établir un lien émotionnel avec ses clients. Nous sommes ravis d'avoir des fans aussi fidèles !



Andreas Konetschny (société Birsner à Singen) ne jure que par PM

Vous aussi, vous avez Putzmeister dans la peau ? N'hésitez pas à nous envoyer une photo de votre tatouage Putzmeister et à partager votre histoire avec nous.



L'éléphant accompagne Mick Brown partout (Next Generation Concrete Pumping, Australie)



Putzmeister



HOME

LE MONDE PUTZMEISTER

UNE RENCONTRE INTERNATIONALE DES DISTRIBUTEURS 2023 RÉUSSIE CHEZ PUTZMEISTER INDIA

Putzmeister India (PCM) a organisé une rencontre entre distributeurs de pièces détachées à Goa, du 19 au 21 janvier 2023. Des distributeurs d'Inde, du Népal et du Bangladesh se sont réunis avec des collègues de l'équipe des pièces détachées de Putzmeister de toute l'Inde pour cet événement de 3 jours.

M. Kanjanabha Bhattacharyya, directeur général de Putzmeister India, a accueilli l'équipe à Goa et a donné la direction à suivre pour cette rencontre. Les distributeurs ont été visités les ateliers de production et ont été informés des derniers développements du groupe Putzmeister.

La deuxième journée a commencé avec M. Anuj Seth, directeur du service après-vente, qui a informé les distributeurs des projets pour 2023. S'en sont suivies des conférences engagées de la part de chacun des distributeurs sur leurs marchés et leurs stratégies pour l'année à venir. La journée s'est achevée par une discussion sur des domaines et idées très prometteurs, qui peuvent être mis en œuvre dans l'ensemble du réseau.

Après une journée forte en stratégies, les distributeurs PCM ont eu une journée pour se détendre en profitant des sites touristiques et des bruits de Goa. La rencontre s'est terminée dans une ambiance positive et tout le monde attend avec impatience l'événement de l'année prochaine.





Putzmeister



HOME

ACTUALITÉS PRODUIT

CONSTRUCTION DE LOGEMENTS MODULAIRES POUR UNE MISE À DISPOSITION EFFICACE ET ÉCONOMIQUE DE LOGEMENTS

Avec Lechnercube, un système modulaire est fabriqué dans l'usine de préfabrication Deutsche Modulhausfabrik GmbH. Cinq des six côtés possibles sont bétonnés en une seule coulée. Une fabrication industrialisée dans cette mesure nécessite une gestion du béton optimisée en termes de ressources. Pour cela, Putzmeister a présenté un nouveau concept, qui offre certains avantages. Le béton est transféré de la centrale de mélange à la trémie située directement sous cette centrale. La pompe à béton achemine le béton via des tuyaux d'alimentation et des aiguillages de tuyaux sur des distributeurs ronds manuels et individuels vers quatre installations de production. Les tuyaux et aiguillages sont installés sur des arcades. Pour passer d'un distributeur rond à l'autre, le béton est tiré vers l'aiguillage, qui est ensuite commuté.



LA CONSTRUCTION D'ÉLÉMENTS PRÉFABRIQUÉS REPENSÉE

AVANTAGES POUR LE CLIENT

L'expérience de DMF dans la construction d'éléments préfabriqués combinée au savoir-faire de Putzmeister dans la technologie des pompes à béton a permis d'obtenir les avantages suivants :

- # Mise à disposition plus rapide du béton sans convoyeur à bennes, ni stockage intermédiaire
- # Trémie avec capacité double
- # Remplissage continu et homogène du coffrage avec une solution de pompage efficace
- # Réduction du niveau sonore dans l'atelier
- # Transport du béton en système fermé
- # Amélioration globale des conditions de travail dans l'atelier

ÉQUIPEMENT

- # Pompe à béton stationnaire BSA 1408 E
- # Trémie avec une capacité de 3,8 m³
- # Groupe hydraulique
- # Distributeurs ronds manuels
- # Système de tuyauterie



PLUS D'INFORMATION





Putzmeister



HOME

ACTUALITÉS PRODUIT

PUTZMEISTER ET SANY : ENSEMBLE POUR UN AVENIR DURABLE

SANY eTRUCKS

Électromobilité abordable pour l'industrie du bâtiment

Notre objectif : nous souhaitons faire des fabricants de superstructures et leurs clients des précurseurs dans le domaine de la logistique de chantier respectueuse de l'environnement afin d'offrir un avenir durable à notre industrie.



SANY eTRUCKS EN EUROPE

En se focalisant sur l'électrification et l'expansion internationale, SANY a confié à sa filiale Putzmeister la responsabilité globale de l'introduction et du déploiement du portefeuille SANY eTruck en Europe, avec son soutien total.

Putzmeister souhaite mettre des châssis électriques SANY à disposition dans toute l'Europe. Le lancement du malaxeur électrique iONTRON eMischer de Putzmeister au salon Bauma 2022 a été la première étape. Il s'agit de premier malaxeur électrique à 4 essieux en Europe équipé d'une toupie de 9 m³.

La production en petite série a été lancée en 2022 sur les marchés allemand et français, avant d'être progressivement étendue à partir de 2023 pour décrocher d'autres marchés européens.

En se basant sur ses clients existants dans le domaine du béton transporté, Putzmeister vise à prendre la tête du marché des engins de chantier électriques lourds. Il s'agit notamment de coopérer avec d'autres fabricants de superstructures et d'étendre le portefeuille de camions en Europe, en collaboration avec l'équipe de développement SANY en Chine. À l'instar de la success story des pelles SANY en Europe, lancées en 2015 et qui ont atteint une position de

premier plan sur le marché jusqu'en 2021 parmi les 10 meilleures marques occidentales établies, Putzmeister s'est fixé pour objectif de développer un chiffre d'affaires annuel significatif à moyen terme. Le rôle de précurseur de Putzmeister est un pilier ici. Il a permis la livraison des premiers véhicules en 2022, un niveau tarifaire qui rend la transformation des flottes abordable et des relations de longue durée avec les clients clés qui disposent de grandes flottes.

SANY eTrucks en Chine

L'électrification des entraînements a touché l'ensemble du secteur. Dans ce contexte, SANY a donné la priorité à cette tendance mondiale en Chine.

Avec des investissements significatifs dans les ingénieurs (env. 1000 d'entre eux) et l'infrastructure (usine hautement automatisée de 400 ha), SANY a constitué un vaste portefeuille de poids lourds électriques, composé de différents camions et semi-remorques à batterie.

En 2021, SANY a vendu 1497 poids lourds électriques (14 % de part de marché en Chine), soit plus que tous les OEM (Original Equipment Manufacturer) européens réunis. Mi-2022, SANY a augmenté ses ventes de plus de 500 % par rapport à l'année précédente et vise à vendre 80 000 unités par an en Chine d'ici 2025.



PLUS D'INFORMATION



« DAVID BOND, LE M. PUTZMEISTER » AUSTRALIEN, PART À LA RETRAITE

David Bond, une personnalité bien connue et respectée dans l'industrie australienne des pompes à béton et dans la famille Putzmeister internationale, a mis un terme à sa carrière, qui englobait « tout » chez Putzmeister, en Australie, ces 50 dernières années.

En 2022, l'entreprise que David a développé pendant de nombreuses décennies, est devenue Putzmeister Oceania Pty Ltd. Il est resté présent jusque début 2023 pour accompagner la transition.



David a commencé à travailler avec des pompes à béton à l'âge de 14 ans. Son père avait fondé la première entreprise de location de pompes à béton en Australie en 1966. L'entreprise s'est rapidement développée en une flotte de 12 pompes pour poids lourds de différentes marques, dont trois pompes hydrauliques à eau Putzmeister, qui se sont avérées beaucoup plus économiques à exploiter dans la flotte que les deux autres marques allemandes et une autre originaire des États-Unis.

La demande en distances plus importantes, en hauteurs de refoulement plus élevées et en débits plus rapides a

rapidement permis de déterminer quelles machines étaient à la hauteur de la tâche en termes de puissance, de fiabilité et surtout de faibles coûts d'exploitation, compte tenu des mélanges de béton difficiles à pomper à l'époque.

Dans ce contexte, il est devenu clair pour David qu'il devait tout savoir sur le béton. Il a donc commencé un stage chez un grand fabricant de béton après avoir terminé ses études pour en apprendre davantage sur la production et la technologie du béton.

Trois ans plus tard, il rejoint l'entreprise familiale qui venait d'acheter sa première pompe Putzmeister avec répartiteur tubulaire en C (museau) 'Elefant' BRF 1408 M22. >>





Après s'être familiarisé avec le béton, l'étape suivante consistait à en apprendre autant que possible sur la technologie d'une pompe à béton et sur la manière de corriger les erreurs en cas de problème. Cela a conduit au premier voyage de David chez PM, en Allemagne, pour se perfectionner techniquement et élargir ses connaissances sur les produits. Dès sa première visite dans l'usine Putzmeister d'origine à Filderstadt (Bernhausen), il a rencontré M. Schlecht, qui a pris le temps d'emmener David au bureau d'étude et à l'atelier après le travail pour clarifier certaines questions techniques, puis de manger une pizza avant de le déposer à son hôtel.

Après cette visite, David est revenu en Australie, inspiré et motivé par un seul objectif : faire tout ce qui est en son pouvoir pour faire de Putzmeister la machine de premier choix en Australie en matière de pompage du béton. Une tâche difficile, car les droits de douane à l'importation étaient élevés, et il fallait faire face à une poignée de fabricants et d'importateurs de machines d'occasion bon marché locaux.

Peu de temps après son retour, la société de location de pompes de la famille a fermé, le père de David a pris sa retraite et David s'est concentré sur la vente et l'assistance pour l'ensemble de la gamme de produits Putzmeister. Après ces petits débuts, l'entreprise s'est rapidement développée avec passion, engagement et enthousiasme, et avec un haut niveau de soutien de la part du personnel des ventes à l'exportation et du service après-vente de Putzmeister, jusqu'à avoir besoin d'être

représentée dans toute l'Australie pour les ventes et le service après-vente. Pour y parvenir, David a vendu l'entreprise à une société basée à Sydney, qui l'a embauché en tant que directeur national des ventes.

Le succès mondial de Putzmeister a fait son effet : les entreprises de construction de grands immeubles et de tunnels ont fait de Putzmeister leur marque préférée, les premiers mâts de distribution stationnaires autogrimpants ont été introduits en Australie et les entreprises du bâtiment ont opté pour Putzmeister du fait de ses performances, de sa fiabilité et de son assistance technique. Au cours des dix années suivantes, David a collaboré avec plusieurs entreprises en tant que chef de produit Putzmeister et est devenu partenaire de Concrete Pumping Equipment Aust Pty Ltd en 1995. Cette entreprise s'est développée rapidement et en 2001, il en est devenu l'unique propriétaire et l'a bientôt rebaptisée CPE Machinery Pty Ltd, pour mieux refléter la diversité des produits vendus, tels que des machines à mortier et des Telebelt.

L'objectif de David a toujours été de devenir le leader australien de la vente de tout ce qui concerne béton et machines à mortier. Il est convaincu d'y être parvenu grâce aux leçons tirées de modèles qui l'ont accompagné sur son chemin. Dans les années où l'on se construit, c'est d'abord son père qui l'a fait, et quand il a commencé sa carrière professionnelle, Karl Schlecht a clairement pris le relais. Se dresse ensuite une longue liste de membres de l'équipe Putzmeister hautement motivés et compétents, qui ont tous contribué à soutenir David et son équipe australienne et à les encourager à développer une entreprise dont ils peuvent tous être fiers.





Putzmeister



HOME

ACTUALITÉS PRODUIT

MY Putzmeister

ENTREZ DANS LE NUMÉRIQUE PREMIUM DE PUTZMEISTER



Putzmeister a été précoce dans la proposition de contenu et d'applications numériques. Au fil des années, une offre très diversifiée, tournée vers les besoins des distributeurs Putzmeister, a vu le jour.

Au début, cette offre numérique ne pouvait être utilisée que sur différents URL avec divers identifiants pour chaque utilisateur et n'était pas disponible dans toutes les régions. En fin de compte, les distributeurs avaient besoin de savoir avec précision où trouver les informations et comment se connecter. C'est pourquoi le programme MYPutzmeister a été lancé dès mi-2018. L'objectif était de réunir l'ensemble de l'offre en ligne de Putzmeister sur une plateforme moderne, pour que nos utilisateurs puissent y accéder simplement avec un identifiant et un mot de passe, et y trouver des contenus pertinents quant à leur travail quotidien avec les produits Putzmeister.

En outre, l'offre en matière d'informations et d'applications ne s'adresse plus uniquement aux distributeurs, mais est également étendue à nos clients de manière explicite.

Cette mise en œuvre a débuté mi-2019.

Depuis, MYPutzmeister est disponible dans le monde entier.

IL EST IMPORTANT DE SAVOIR :
MY Putzmeister n'est pas uniquement axé sur la division Béton mais propose des informations et des applications pour toutes nos lignes de produits.

Tous les distributeurs et clients finaux Putzmeister peuvent avoir accès à MY Putzmeister. Pour cela, il est possible d'utiliser la fonction d'auto-enregistrement sur notre site Web (voir encadré).

Une fois l'enregistrement réussi, la page d'accueil de MY Putzmeister peut être personnalisée : les différentes applications peuvent être organisées par glisser-déposer selon les envies. En outre, il est possible de demander des applications spécialement requises pour l'utilisation.

Parmi les applications les plus importantes dans MY Putzmeister figurent la boutique en ligne de pièces de rechange (disponible uniquement pour les clients directement pris en charge par Putzmeister), MY Fleet ainsi que le centre SAV et les produits PM. Les applications MY Fleet et Service Center fournissent des informations sur les machines des utilisateurs et leur entretien. En revanche, dans les produits PM, il est possible de trouver des informations sur tous nos produits.>>

ACCÈS À MY PUTZMEISTER

- # S'inscrire sur putzmeister.com
- # Confirmer l'adresse e-mail
- # Vous serez informé par e-mail dès que votre compte sera créé et vous pourrez alors définir votre mot de passe personnel.
- # Vous pouvez maintenant accéder à tout moment à MY Putzmeister via putzmeister.com

MY Fleet, en particulier, continuera d'évoluer au cours des prochaines années, afin que l'utilisateur puisse y consulter toutes les informations sur le fonctionnement de ses machines. Aujourd'hui déjà, des documentations techniques, un dossier de maintenance numérique ainsi que des informations sur la garantie des machines sont mis à disposition. Sur les machines pour lesquelles Putzmeister Connected Services est proposé, il est également possible d'accéder directement au cockpit des machines.

En 2023, des lancements sont prévus dans de nombreux pays d'Afrique, en Espagne et au Portugal, ainsi qu'en Turquie et en Inde. En outre, les retours des clients en ce qui concerne la boutique en ligne, MY Fleet et le portail général seront mis en œuvre pour que d'autres contenus et fonctions y soient disponibles.



Vous avez également des idées d'amélioration ?

> Il vous suffit d'utiliser la fonction de retour d'information en bas de la page de MY Putzmeister et de nous faire part de votre proposition d'amélioration.

AVANTAGES DE MY PUTZMEISTER

- # Accès à l'univers numérique Putzmeister
- # Personnalisez votre page d'accueil : déplacer les applications par glisser-déposer comme sur un smartphone
- # Accès à tout moment à toutes les informations sur vos machines Putzmeister : pour de nombreuses questions simples, vous n'avez plus besoin de contacter Putzmeister. Vous trouvez les réponses dans MY Putzmeister au moment où vous en avez besoin
- # À utiliser avec tous les appareils, du smartphone au PC/ordinateur portable, en passant par la tablette

PUTZMEISTER HOLDING GMBH
TEL. +49 (7127) 599-0
FAX +49 (7127) 599-520
WWW.PUTZMEISTER.COM

SUIVEZ-NOUS :

